



Vagif Z. Aliyev

Haqqımda

Mən Vəqif Əliyev, 10.01.1992-ci ildə Bakı şəhərində anadan olmuşam. Karyeram satış, satışın idarə olunması, komanda quruculuğu, biznes idarə etməsi və keyfiyyətin idarə olunması əsasında davam etmişdir. Bir çox şirkətlərdə qeyd olunan pozisiyalarda çalışmışam. Hər zaman uğurlu olmuşam. Çünki çalışdığım müddətcə distiplin, davamiyyət və keyfiyyət mənim üçün ən vacib detallardır.

Kontakt

+99477 740 5080

+99455 866 3222

Ünvan

Bakı şəhəri, Sabunçu rayonu, Bakıxanov ŞTQ,
M. Fətəliyev 31B

Şəxsi Keyfiyyətlərim

-  Kreativlik
-  Ünsiyyətçil
-  Komandada işləmək bacarığı
-  Stressə davamlı
-  Liderlik bacarıqları

Bacarıqlarım

Adobe	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div>
MS Office	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div>
Videography	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div>
Menecment	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div>
Training	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div>

Dil

› English › Russian

Təhsilim

Təhsil müəssisəsi

2 Saylı Texniki-Humanitar Təmayüllü Elitar
Gimnaziya (Orta Təhsil)
BDU – Regionşünaslıq, Şərqşünaslıq (Ali təhsil)

Karyera

- UNVERSE GROUP – Satış Departamentinin Meneceri (2009 – 2013)
- UNVERSE GROUP – Satış Departamentinin şöbə müdiri (2013 – 2016)
- MZ Group – Brand Manager (2016 – 2017)
- Gəmiqaya Holding – Sales Manager (2017 – 2018)
- Gəmiqaya Holding – Bölgə Müdiri (korporativ satışlar üzrə) (2018 – 2019)
- World Telecom – Online Satış Şöbəsinin qrup rəhbəri (E-Commerce) (2019 – 2021)
- Baku Electronics MMC – KPI və Keyfiyyətin İdarə olunması üzrə mütəxəssis (2021 - 2024)
- AGA Group – Təlim və inkişaf şöbəsinin Qrup Rəhbəri (2024 - 2025)
- Azmerika Group (2025 -) - Korporativ Satış Şöbəsinin rəhbəri

İştirak etdiyim seminar və təlimlər



“ Sales Service Standart and customer oriented selling” təlimi
” Communication skills ” təlimi
” KPI criterias of retail sales ” təlimi



DOT&CIRCLE

Liderlərin inkişafı
təlim proqramı
* Communication & Coaching
* Strategic thinking
* Leadership
* Change Management



«Training of Trainers»
Pedoqogika
Andorqogika



AKI İNTER
Colleges-
İELTS



“ÖZGÜVƏN
ƏKSİKLİYİ” təlimi,
“Müştəri Yönümlü Satış”
təlimi



Achieve and Leadership,