

# ŞAHVERDİYEVA GÜLŞƏN

✉ sahverdiyevaguls700@gmail.com

☎ 050-635-97-71  
Azərbaycan.Bakı

## TƏHSİL

### BAKİ AVRASIYA UNIVERSİTETİ

Dövlət və Bələdiyyə  
İdarəetməsi (Bakalavr)

2025-davam edir.

### AZƏRBAYCAN DÖVLƏT İQTİSAD UNİVERSİTETİ-nin NƏZDİNDƏ AZƏRBAYCAN-MALİYYƏ İQTİSAD KOLLECI

Vergi və vergitutma  
(SubBakalavr)

2018-2022

## TEXNİKİ BACARIQLAR

- MS Word
- MS Excel
- Outlook
- MS Powerpoint

## BACARIQLAR

- Vaxtın idarə edilməsi
- Komanda ilə işləmə
- Problem həll etmə
- Adaptasiya
- Detallarla işləmə
- Analitik düşüncə
- Çevik və Məsuliyyətli yanaşma

## DİL BİLİKLƏRİ

- Azərbaycan dili -səlist
- İngilis dili A2
- Türk dili C2

## HAQQIMDA

Təcrübəm və əldə etdiyim biliklər sayəsində yeni bilgileri tez mənimsəyir, komandada səmərəli çalışıram. Təşəbbüskar və məsuliyyətli yanaşmamla tapşırıqları diqqətlə və yaradıcı şəkildə yerinə yetirirəm. Hazırda peşəkar bacarıqlarımı inkişaf etdirə biləcəyim və dəyər qata biləcəyim bir iş mühiti axtarıram.

## İŞ TƏCRÜBƏSİ

### AZƏRBAYCAN DÖVLƏT XƏSTƏXANASI

TƏCRÜBƏÇİ MÜHASİB 6 ay ərzində

- Maliyyə və vergi sənədlərinin hazırlanması və uçotunun düzgün aparılmasına dəstək vermişəm
- Mühasibat proqramlarında məlumatların dəqiqliklə qeydiyyatını təmin etmişəm
- Hesabatların hazırlanması və sənədlərin səmərəli arxivləşdirilməsində iştirak etmişəm

### CAN-PA MMC

MERÇENDAYZER-EKSPEDITOR Fevral 2025-Sentyabr 2025

- Satış nöqtələrində məhsulların düzgün və cəlbedici nümayişini təmin etmişəm
- Stoklara nəzarət edərək məhsul mövcudluğunu davamlı qorumuşam
- Satış təşviqatlarını effektiv icra edərək satış həcminin artımına töhfə vermişəm
- Sifarişlərin operativ çatdırılmasını və sənədləşməni düzgün idarə etmişəm
- Müştəri ilə əlaqələri gücləndirərək satış dövrüyyesini artırmışam

### KARACA MMC

SATIŞ TƏMSİLÇİSİ Fevral 2024 - Oktyabr 2024

- Satış hədəflərini mütəmadi olaraq icra edərək gəlir artımına töhfə vermişəm
- Aktiv satış strategiyaları ilə yeni müştərilər cəlb etmişəm
- Effektiv danışıqlar apararaq uzunmüddətli əməkdaşlıqlar qurmuşam
- Müştəri məmnuniyyətini qoruyaraq satış portfelini genişləndirmişəm
- Satış prosesini planlı şəkildə idarə edib nəticəyönümlü fəaliyyət göstərmişəm

### BARKOD ELECTORNİCS

TENDER SATINALMA KÖMƏKÇİSİ

- Tender sənədlərinin hazırlanması və prosesin koordinasiyasında aktiv iştirak
- Tender elanlarını analiz edərək uyğun layihələrin seçimini və təkliflərin vaxtında təqdimini təmin etmişəm
- Təchizatçılarla danışıqlar apararaq sərfəli satınalma şərtlərinin əldə olunmasına dəstək vermişəm

## ƏLAVƏ FƏALİYYƏTLƏR

- Kompyuter bilikləri üzrə sertifikat (Windows, Office)
- Müştəri xidməti və ictimai layihələrdə könüllü sertifikatı- Asan Xidmət
- Marketing və satış strategiyaları üzrə bacarıqlar