

# NƏRMİN ABDULLAYEVA

+994707371126

abdnarmin@mail.ru

linkedin.com/in/abdnarmin

## HAQQIMDA

Layihə idarəçiliyi, satış və İT sahəsində 4 ildən çox təcrübəyə malikəm. İKT və biznes mühitində innovativ yanaşmalar tətbiq edərək komanda rəhbərliyi, müştəri əlaqələrinin inkişafı və satış strategiyalarının həyata keçirilməsi sahəsində uğurlu nəticələr əldə etmişəm.

## TƏHSİL

Azərbaycan Dövlət İqtisad Universiteti | 2017-2021

### İqtisadiyyat

## İŞ TƏCRÜBƏSİ

### İcraçı direktor

Texnoera Academy | Fevral 2025 – hal-hazırda

- Akademiyanın strateji inkişaf istiqamətlərinin müəyyənləşdirilməsi və ümumi fəaliyyətin idarə olunması
- Təhsil proqramlarının keyfiyyətinə nəzarət və yeni tədris məhsullarının hazırlanmasına rəhbərlik
- Satış, marketinq və tərəfdaşlıq strategiyalarının formalaşdırılması və icrasına nəzarət
- Komanda və təlimçi heyətinin idarə edilməsi, daxili proseslərin effektivliyinin artırılması
- Maliyyə və əməliyyat göstəricilərinin izlənməsi, akademiyanın dayanıqlı inkişafının təmin olunması

### Direktor müavini

Texnoera Academy | Sentyabr 2024 – Fevral 2025

- Akademiyanın ümumi idarə olunması və fəaliyyət planlaması
- İT layihələrinin təşkili və tərəfdaşlarla koordinasiya
- Marketinq və satış strategiyalarının qurulması
- 2000+ tələbənin təhsil aldığı proqramların inkişafı
- Təlim kontentinin hazırlanması və müəllim heyətinin formalaşdırılması

### Direktor müavini

Garage Academy | Sentyabr 2023 – Aprel 2025

- Təhsil proseslərinin təşkili və keyfiyyətə nəzarət
- Komanda işinin koordinasiyası və daxili proseslərin inkişafı
- Yeni tədris məhsullarının yaradılması və tətbiqi
- Tələbə qəbul strategiyalarının hazırlanması
- Təlimçilərlə effektiv əməkdaşlığın qurulması

## Layihə rəhbəri

Garage Academy | İyul 2023 – Sentyabr 2023

- Təlim layihələrinin planlanması və həyata keçirilməsi
- Tələbə cəlbi və məmnuniyyətinin təmin olunması
- Tədris prosesi üzrə müəllim-tələbə əlaqələrinin idarə edilməsi
- Akademik cədvəllərin və kontentin koordinasiyası

## Layihə rəhbəri

Webcoder MMC | Dekabr 2022 – İyul 2023

- Layihələrin planlaşdırılması, icrası və hesabatlılığın təmin olunması
- Müştəri tələblərinə uyğun texniki komandaya tapşırıqların verilməsi
- Texniki komanda ilə layihənin son versiyasına qədərki prosesdə iştirak etmək
- Müştərilərə layihənin təhvil verilməsi və izlənilməsi

## Korporativ satış meneceri

Lider Development | Avqust 2021 – Dekabr 2022

- B2B satış strategiyalarının hazırlanması və tətbiqi
- Müştəri bazasının genişləndirilməsi və potensial tərəfdaşlarla danışıqlar
- Satış hədəflərinə uyğun komanda işinin təşkili
- Müştəri ehtiyaclarına əsasən xidmətlərin təqdimatı və uyğunlaşdırılması

## Satış meneceri

Lider Development | Aprel 2021 – Avqust 2021

- Müştəri cəlbi və ilkin danışıqların aparılması
- Məhsul təqdimatları və satış sonrası dəstək
- Satış kampaniyalarının həyata keçirilməsi
- Müştəri məmnuniyyətinin ölçülməsi və təhlili

## Baş kassir

Veysələoğlu MMC | İyun 2018 – Aprel 2021

- Günlük kassaların idarə olunması və hesabatların hazırlanması
- Kassa heyətinin idarə olunması və təlimləndirilməsi
- Müştəri ödənişlərinin düzgünlüyünə nəzarət
- Maliyyə əməliyyatlarının və proseslərinin optimallaşdırılması

---

## BACARIQLAR

- Layihə idarəçiliyi
- Ümumi İT bilikləri
- Komanda rəhbərliyi və koordinasiya
- B2B və B2C satış strategiyaları
- Scrum, Agile əsasları
- MS Office, Trello, Bitrix, CRM sistemləri
- Analitik düşüncə və problem həll etmə