



ORXAN NAĞIYEV

(20.07.1995)

Satış təmsilçisi / D2D → B2B Fokus

☎ 070 229 23 13 | ✉ naghiyev436@gmail.com | [in](https://www.linkedin.com/in/nagiyev313) nagiyev313

Ünvan: Bakı ş., Masazır qəs. Döngə 1

İŞ TƏCRÜBƏSİ

■ Azerconnect Group Uninet MMC - D2D Sales Agent 2024 - 2026

- Satış hədəflərinə çatmaq və müştəri portfelini idarə etmək
- Performansla görə sertifikatlar. İyun 2024, noyabr 2024, oktyabr 2025
- Son 3 ay ərzində 90 nəfər satış əməkdaşı içərisində ilk 3-lük dəyər olaraq iPhone 15 Pro ilə təltif olunmuşdur.
- Stress və rədd cavabına dözümlülük
- D2D satış təcrübəsi ilə güclü kommunikasiya bacarığı
- Korporativ müştərilərlə əlaqə və satış

■ Avropa Azərbaycan Məktəbi EAS Catering / Anbar Techizatçısı 2023-2024

- HORECA məhsullarının qəbulu və inventar idaresi
- Məllərin tanınması və düzgün yerləşdirilməsi
- Praktiki olaraq məhsulların kəsusiyyətlərini öyrənmək və satışa hazırlamaq
- HORECA məhsulları üzrə ilkin biliklər

■ Grandmart MMC - Satış Təmsilçisi 2019-2020

- Müxtəlif marketlərdə satış və müştəri xidməti
- Satış və müştəri idarəçiliyi üzrə daxili təlimlər

■ Megastore - Satış Təmsilçisi / Baş Satıcı 2013-2016

- Müxtəlif marketlərdə satış və müştəri xidməti
- Komanda rəhbərliyi və baş satıcı kimi fəaliyyət
- Satış və müştəri idarəçiliyi üzrə daxili təlimlər
- Satış hədəflərinə çatmaq və performansla görə sertifikatlar

TƏHSİL

- Azərbaycan Memarlıq və İnşaat Universiteti nəzdində İnşaat Kolleci
 - Nəqliyyat vasitələrinin təmiri və servis

DİL BİLİKLƏRİ

- Azərbaycan - Ana dili
- İngilis A1
- Rus A2

ƏLAVƏ MƏLUMAT

- ŞƏXSİ AVTOMOBİL VƏ BC SİNFİ SÜRÜCÜLÜK VESİQƏSİ
- HƏRBİ XİDMƏTƏ YARARLI
- Satış sahəsində təcrübəli, ayda 50+ yeni müştəri cəlb edən və hədəfləri stabil şəkildə yerinə yetirən satış mütəxəssisi. Yeni müştəri tapma, birbaşa danışıqlar və uzunmüddətli əlaqə qurmaq üzrə təcrübəyə sahibəm. Korporativ (B2B) satış sahəsində inkişaf edib şirkətə davamlı gəlir qazandırmaq hədəfidir.